

DIGITALES MARKETING

SYSTEMATISCHE KUNDENGEWINNUNG



remote Workshops,
2 Masterminds



max. 10
Mitarbeiter



in 6 Wochen
zum Ergebnis

Dein Mehrwert

Der Markt kann unter der digitalen Informationsflut die Vorteile Deines Produktes nicht erkennen? Du wirst von potentiellen Kunden nicht wahrgenommen und Deine Kundenzielgruppe ist schwer zu erreichen? Wenn Dir das bekannt vorkommt, ist dieses Modul genau das Richtige für Dich. Wir zeigen Deinen Mitarbeitern, wie sie mit einem Inbound-Marketing-Tool effektiv & systematisch Kunden an Land ziehen.



6 Wochen zum Erfolg

Schnell und effizient: Wir bringen Dich in 6 Wochen zum Ergebnis.



Systematische Herangehensweise

Wir zeigen Deinen Mitarbeitern, wie sie mit einem digitalen Sales Funnel systematisch Aufträge gewinnen.



Einführung einer Marketing-Software

Mit einem Inbound-Marketing-System wird die Kundenansprache automatisiert und somit hocheffizient.

Deine Garantie



Kundenanalyse



Automatisierte Marketingprozesse



Implementierung einer Inbound-Marketing-Software



Aufbau eines funktionierenden Marketing / Sales Funnels



Lead Tracking



Konzeption & Durchführung von Email Kampagnen



Conversion Rate Tracking



Framework einer verkaufpsychologischen Home- & Landing Page



Erstellung von Lead Generatoren



Storytelling Framework

Dein Investment

1

2

3

ODER

4



Live Workshops & Full Service Paket

28.750 Euro
(zzgl. UST und Ad-Spend)

Blended Learning & Full Service Paket

20.125 Euro
(zzgl. UST und Ad-Spend)

Digital Learning (ohne Betreuung)

8.625 Euro
(zzgl. UST und Ad-Spend)

Keine Zeit, es selbst zu machen? Wir bieten dieses Produkt auch als Agenturleistung an

Preis auf Anfrage

FEEDBACK UNSERER KUNDEN



Vor der Zusammenarbeit mit Daniel und Ashley haben wir uns hauptsächlich um das Bestandskundengeschäft gekümmert. Der Strukturwandel im Automobilbereich hat uns jedoch herausgefordert. Unsere Akquise war sehr schlank aufgestellt und wir waren nach außen hin wenig sichtbar. Die bisherige Vorgehensweise hat nicht gereicht, um neue Märkte zu erschließen.

Im gemeinsamen Prozess haben wir dann ein CRM-System eingeführt, in dem alle Vertriebsprozesse abgebildet wurden. Mithilfe eines Inbound-Marketing-Systems konnten wir außerdem selbst eine Landingpage und eine Emailkampagne aufziehen. Das hätten wir vor der Zusammenarbeit an Externe weitergeben müssen. Dank der Schulung haben wir also Inhouse-Kompetenz aufgebaut - zwei Mitarbeiter konnten sich sogar auf das Thema Business Development spezialisieren. Diese fokussieren sich nun auf die Erschließung neuer Märkte, um auch zukünftig die Auftragslage aufrecht zu erhalten.



STEFAN HEINZ

Geschäftsführer bei ATE Antriebstechnik
und Entwicklungs GmbH & Co.KG

WIR DIGITALISIEREN DEINEN VERTRIEB

Wie Dein Vertriebssteam mit Business-Intelligence-Lösungen neue Aufträge gewinnt

WARUM WIR DIE RICHTIGEN FÜR DEN JOB SIND

Wir sind selbst Geschäftsführer und kennen die Höhen und Tiefen des Unternehmertums. Es ist frustrierend, wenn man trotz guten Produkten keine Aufträge gewinnt. Das wollen wir ändern! Wir sind bereits 5 Jahre im Beratermarkt tätig und haben ein Herz für den Mittelstand. Als Digital Natives ist „digital“ unser Steckenpferd. Wir arbeiten im Unternehmen und mit unseren Kunden zu 100% remote. Du siehst: Wir reden nicht nur von Digitalisierung wir leben Sie!

ZUSAMMENARBEIT MIT KMU ENABLER



SCHNELL

In nur sechs Wochen bekommst die Einführung einer Business-Intelligence-Lösung und außerdem eine intensive Schulung Deines Vertriebssteams.



PRAXISNAH

Wir entwickeln keine theoretischen Ansätze, die nachher in einer Schublade verstauben. Wir bringen echte Ergebnisse durch eine direkte Impelementierung



DIGITAL

Unsere Workshops finden online statt. Das spart zum einen teure Reisekosten zum anderen wertvolle Zeit, die in die Umsetzung de Ergebnisse fließen kann.

WIE DU UNS ERREICHEN KANNST



Ashley J. Gibbons

T: +49 89 52352197

M: +49 151 229 825 72

E: a.gibbons@kmu-enabler.de

H: www.kmu-enabler.de



Daniel R. Walzer

T: +49 7562 6090420

M: +49 170 2036872

E: d.walzer@kmu-enabler.de

H: www.kmu-enabler.de